

I JORNADA DE ACTUALIZACIÓN EN SEGUROS
PERSPECTIVAS DEL MERCADO ASEGURADOR VENEZOLANO EN EL 2008

MARZO 2008

Entorno Económico

La economía venezolana creció 8,4% en 2007. Los sectores más dinámicos siguen siendo los no transables: comunicaciones 21,7%, instituciones financieras y Seguros 20,6%, comercio 17,3%, transporte y almacenamiento 13,7% y construcción 10,2%, mientras que las actividades transables aumentaron moderadamente: manufactura 7,5% y minería 1,4%.

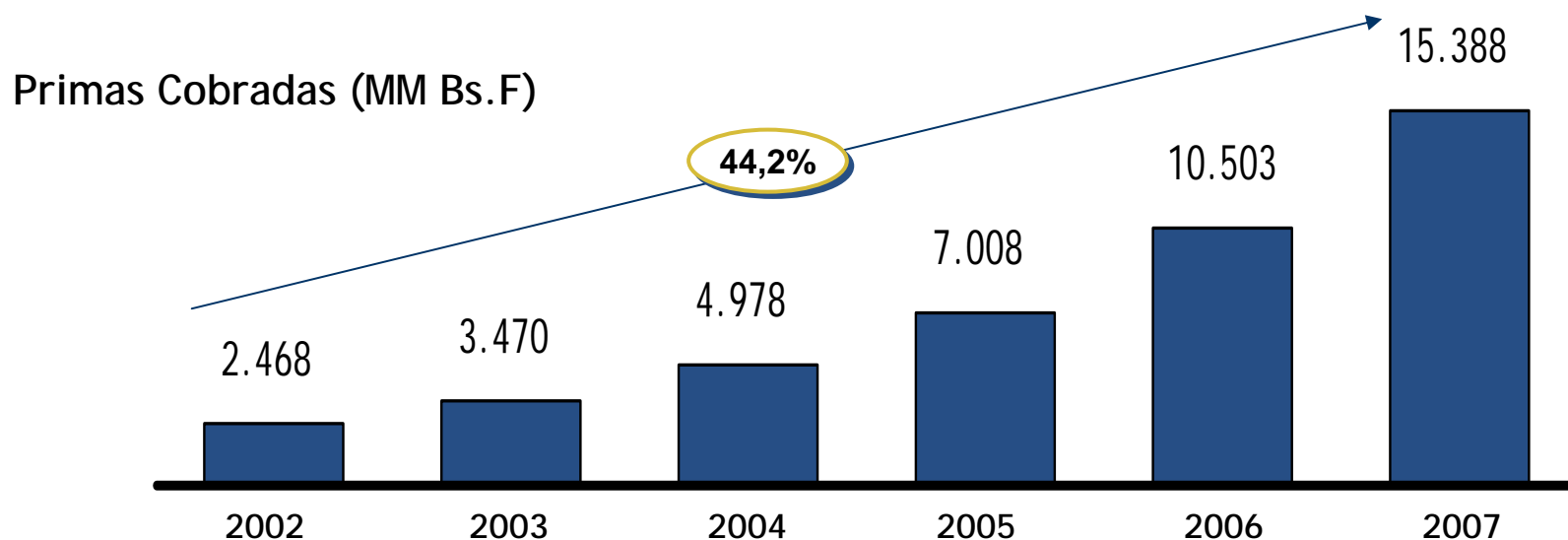
Primas Cobradas / PIB



Fuente: BCV, SUDESEG Y CAMARA ASEGURADORA DE VENEZURELA

Mercado Asegurador Venezolano

En términos teóricos, la prima es la contraprestación que en función del riesgo, debe pagar el tomador o cliente a la empresa aseguradora en virtud de la celebración del contrato de seguro. En el año 2007, las Primas Netas Cobradas alcanzaron Bs.F 15.388 millones, con un crecimiento de 46,6% vs. año 2006.



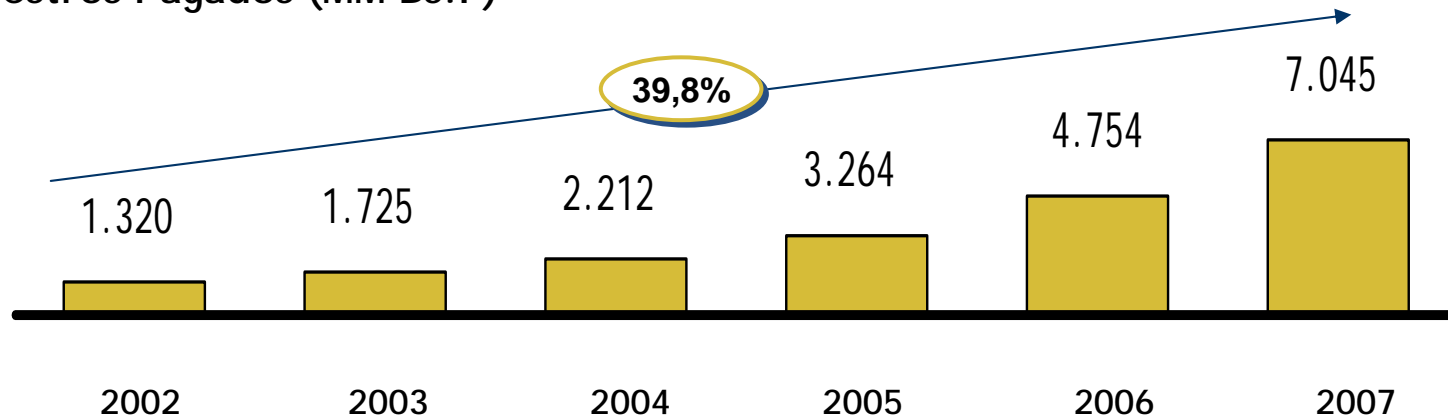
Fuente: SUDESEG Y CAMARA ASEGURADORA DE VENEZUELA



Mercado Asegurador Venezolano

En el año 2007 los Siniestros Pagados se ubicaron en Bs.F 7.045 millones, representando un incremento de 48,2% con respecto al año 2006.

Siniestros Pagados (MM Bs.F)



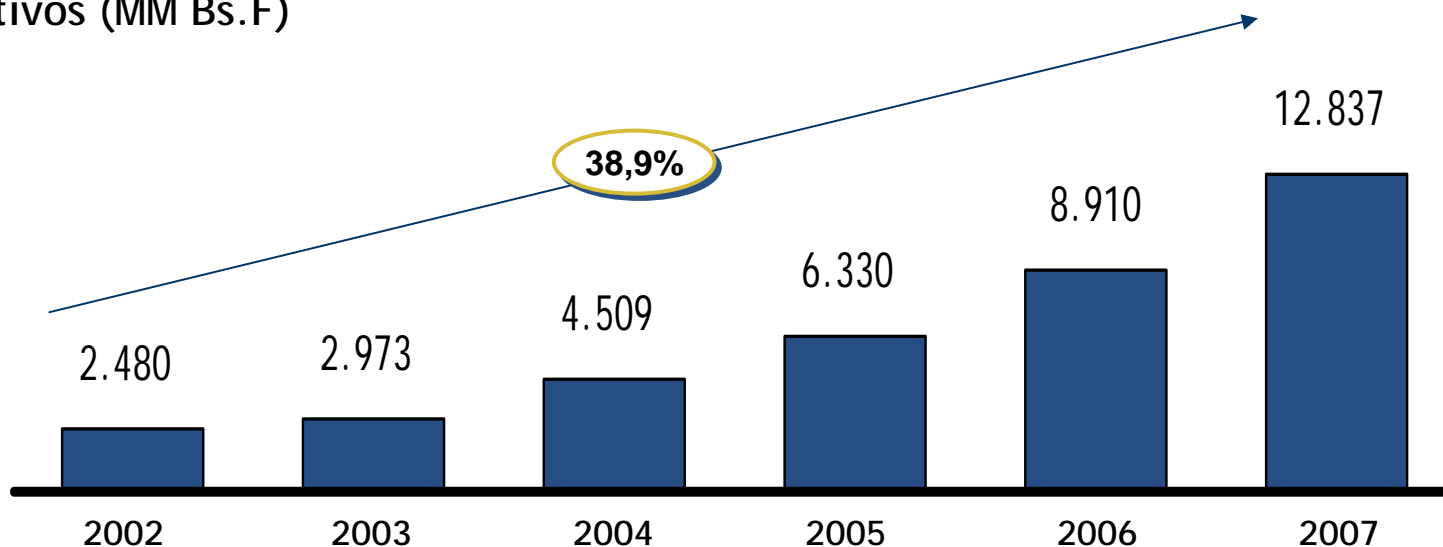
Fuente: SUDESEG Y CAMARA ASEGURADORA DE VENEZUELA



Mercado Asegurador Venezolano

El Activo Total de las compañías de seguro venezolanas se ubicó en Bs.F. 12.837 millones a diciembre de 2007, reflejando un crecimiento de 43,9% con respecto a diciembre de 2006.

Activos (MM Bs.F)



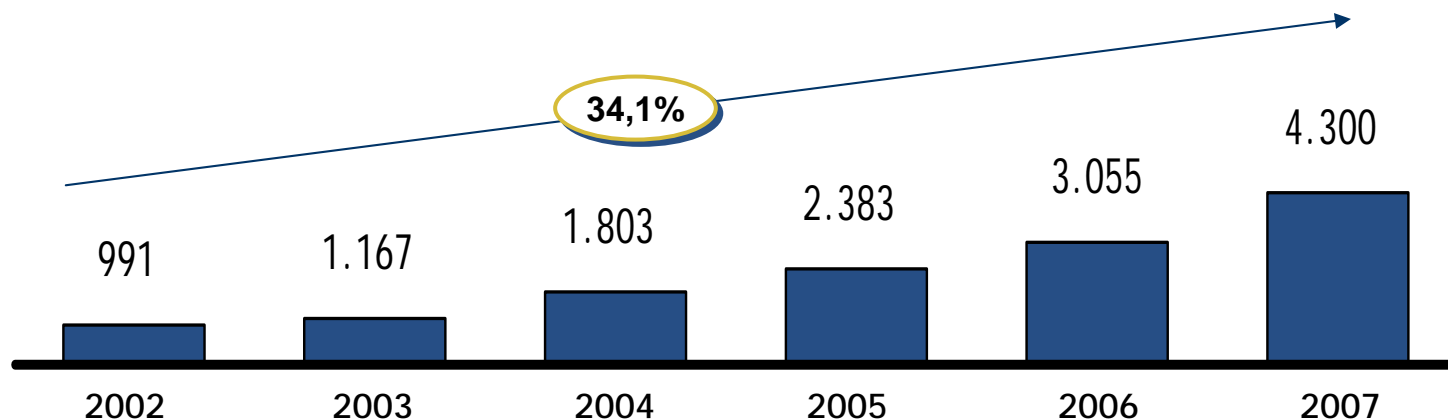
Fuente: SUDESEG Y CAMARA ASEGURADORA DE VENEZUELA



Mercado Asegurador Venezolano

El Patrimonio de las 50 compañías que componen el sector seguros venezolano totalizó Bs.F. 4.300 millones al cierre del año 2007, registrando un crecimiento de 40,1%. Asimismo, el Retorno sobre Patrimonio fue de 24,9% con utilidades por el orden de Bs.F 918 millones.

Patrimonio (MM Bs.F)

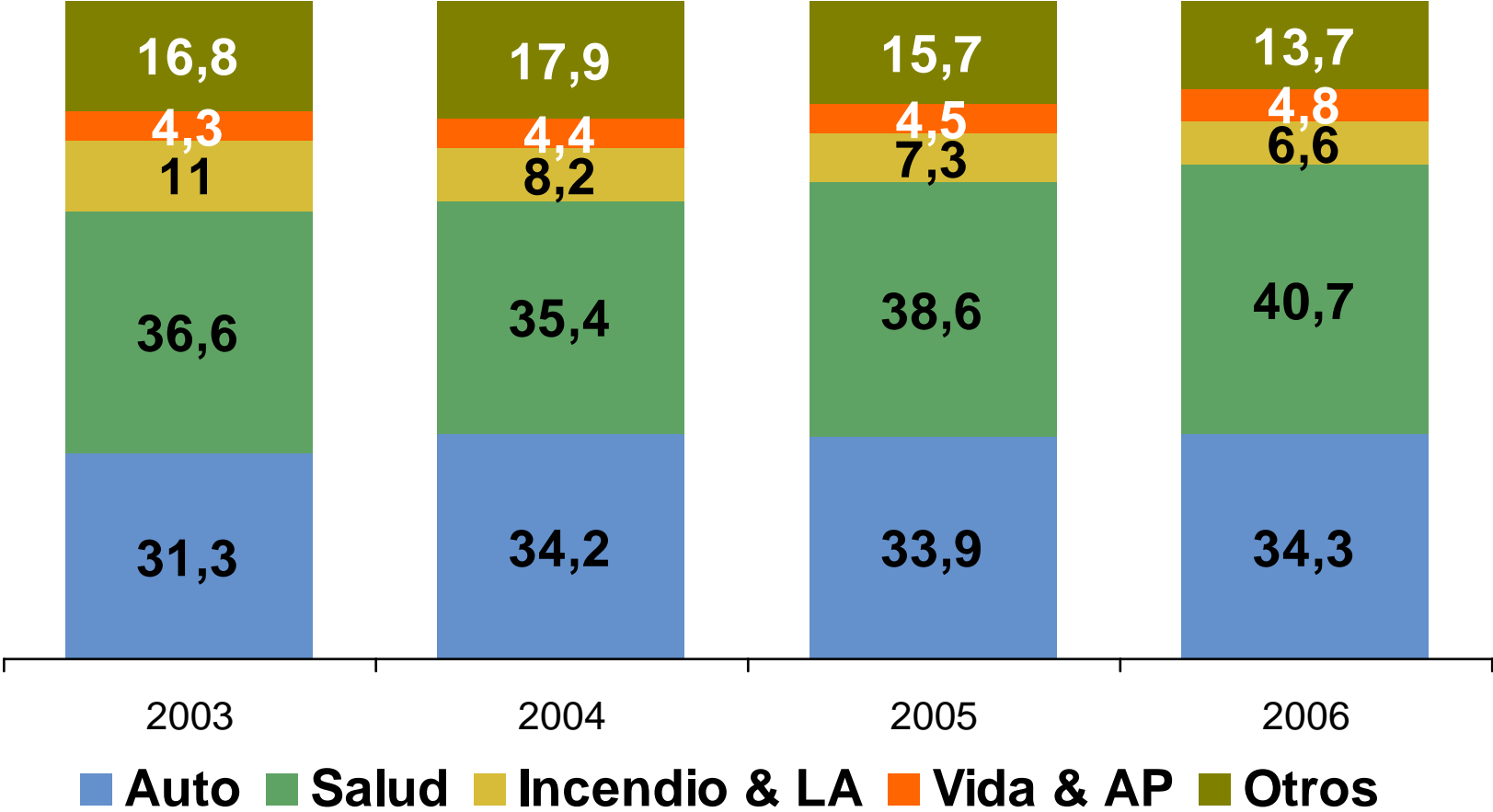


Fuente: SUDESEG Y CAMARA ASEGURADORA DE VENEZUELA



Mercado Asegurador Venezolano

Perfil de Cartera de Primas (% Participación)



I JORNADA DE ACTUALIZACION EN SEGUROS

Fuente: SUDESEG Y CAMARA ASEGURADORA DE VENEZUELA

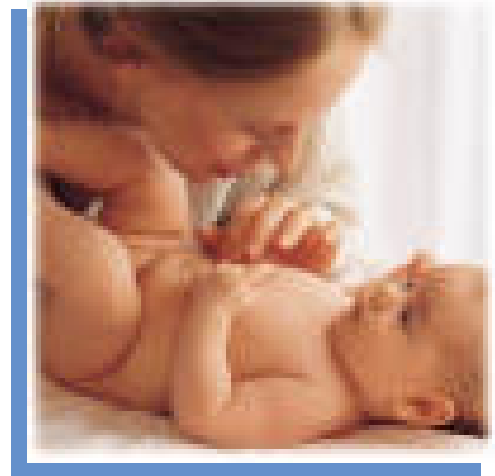
¿Porqué necesitamos los Seguros? Seguridad, respaldo, garantía y tranquilidad.



¿Porqué necesitamos los Seguros?

Tipos de Productos de Seguros

- Protección de la salud
 - Hospitalización, Cirugía y Maternidad (HCM)
 - Enfermedades Graves
 - Salud internacional
 - Servicio Odontológico
 - Asistencia en viaje



¿Porqué necesitamos los Seguros?

Tipos de Productos de Seguros

- Protección de la familia
 - Vida
 - Accidentes Personales
 - Funerario
 - Responsabilidad Civil Patronal
 - Responsabilidad Civil Empresarial



¿Porqué necesitamos los Seguros?

Tipos de Productos de Seguros

- Protección de los bienes
 - Automóvil
 - Incendio y Líneas Aliadas
 - Transporte
 - Combinados Residenciales
 - Sustracción Ilegítima
 - Ramos Técnicos de Ingeniería



Problemáticas actuales en el sector asegurador

- Manejo de la relación costos/calidad con proveedores de servicios
 - Proveedores de repuestos
 - Talleres
 - Grúas
 - Clínicas
 - Ambulatorios
 - Farmacias
 - Ambulancias
 - Laboratorios
- Inspectores de riesgos
- Ajustadores de pérdidas

Problemáticas actuales en el sector asegurador

■ Nuevas Regulaciones

■ Normas de control para solicitud de divisas

■ Pagos a reaseguradores

■ Pagos a proveedores de servicio internacionales


■ Impuestos a las transacciones financieras

■ Providencia 0591 (Facturación)

Oportunidades del sector asegurador

- Seguros para las mayorías
- Registro único del seguro
- Nuevas leyes de protección laboral (Lopcymat)
- Desarrollo de capacidades en seguros
- Desarrollo de tecnologías para la calidad del servicio para el cliente
 - Impuesto de Ciencias y Tecnología
 - Sistemas automatizados

Retos

- 
- Presentar mayores opciones de productos de seguros
 - Contener los costos de los siniestros
 - Aumentar la eficiencia operativa
 - Apertura de nuevos canales de distribución de pólizas
 - Mejora de la calidad de servicio